



# WE WANT YOU!



**VOLTSTORAGE IS SEARCHING FOR TALENTS  
WILLING TO CHANGE THE WORLD.**

## Business & Sales Development Manager (m/w)

Die VoltStorage GmbH ist ein junges und schnell wachsendes Startup. Wir entwickeln sichere, langlebige und kostengünstige Stromspeicher für Haushalte mit Solaranlagen. Unsere Vision ist es, Erneuerbare Energien rund um die Uhr verfügbar zu machen, um eine grüne, nachhaltige und faire Zukunft zu ermöglichen.

Für unseren Standort in München suchen wir idealerweise zum 01. Januar 2018 einen Business & Sales Development Manager (m/w), der in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung eine geeignete Sales Strategie ausarbeitet, implementiert und weiterentwickelt, sodass einem erfolgreichen Markteintritt nichts mehr im Wege steht.

### DEINE AUFGABEN

- Du gestaltest und implementierst in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung die Markteintrittsstrategie für den sichersten und langlebigen Heimspeicher.
- Du bist verantwortlich für den gesamten Vertriebsprozess und den nachhaltigen Auf- und Ausbau unseres Kundenstamms.
- Du unterstützt bei der Erstellung von Business Plänen im Zusammenhang mit Vertriebsaktivitäten.
- Du übernimmst Verantwortung und wirst ein wichtiger Teil unseres hochmotivierten Teams.
- Generell freuen wir uns sehr über kreative Köpfe und Hands-on-Mentalität.

### DEIN PROFIL

- Du verfügst über einen überdurchschnittlichen Hochschulabschluss.
- Du bringst mehrjährige Berufspraxis aus der strategischen Unternehmensberatung, einer Strategieabteilung oder im Bereich Unternehmensentwicklung in der Industrie mit Schwerpunkt Vertrieb mit.
- Du hast dich bereits tiefgehend mit Vertriebsauf- und -ausbau beschäftigt; idealerweise mit Hardware-Produkten oder in der Solarbranche.
- E-Commerce ist für dich kein Neuland.
- Du arbeitest gerne im Team und hast einen überzeugenden und gewinnenden Charakter.
- Du arbeitest selbständig, eigenverantwortlich und ergebnisorientiert.
- Du bist belastbar und motiviert, etwas von Grund auf mitzugestalten und aufzubauen.
- Du hast ein großes Interesse an dem Thema nachhaltige Energieversorgung.
- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe sowie eine ausgeprägte und analytische Denkweise.
- Du verfügst über Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem und Englischkenntnisse auf hohem Niveau.



# WE WANT YOU!



VOLT**STORAGE** IS SEARCHING FOR TALENTS  
WILLING TO CHANGE THE WORLD.

## WAS WIR BIETEN

- Die Chance von Anfang an die Markteintrittsstrategie zu entwickeln und somit maßgeblich am Erfolg von VoltStorage mitzuwirken
- Raum für deine Ideen, die sehr kurzfristig umgesetzt werden
- Sehr kurze Entscheidungsprozesse
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Überdurchschnittliche berufliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem schnell wachsenden Unternehmen
- Attraktives Gesamtpaket mit Unternehmensbeteiligung
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen, interkulturellen Team mit flachen Hierarchien
- Standort in München mit exzellenter Anbindung ans öffentliche Verkehrsnetz sowie Parkmöglichkeiten
- Jederzeit frisches Obst und guter Kaffee

## BEWERBUNG AN

Wenn du mit uns wachsen möchtest, freuen wir uns über Deine Bewerbung an:

[career@voltstorage.com](mailto:career@voltstorage.com)